

# IMPROVING PEOPLE'S LIVES



Unsere Philosophie lautet: Improving People's Lives. Wir glauben fest daran, dass die Arbeit, die wir leisten, das Leben unserer Kunden verbessert. Sunrise Medical ist einer der Weltmarktführer in der Entwicklung, Produktion und im Vertrieb von manuellen Rollstühlen, Elektrorollstühlen, Elektromobilen und Systemen für perfektes Sitzen und Positionieren. Weltweit arbeiten 3.000 Menschen für Sunrise Medical. In Malsch bei Heidelberg, unserem weltweiten Hauptsitz, sind heute ca. 270 Mitarbeiter/innen für unsere Kunden tätig. Wenn Du Dich für eine Position interessierst, in der Du nicht nur Deine Fähigkeiten einbringen, sondern auch aktiv dazu beitragen kannst, das Leben von Menschen zu verbessern, dann bist Du bei uns genau richtig.

Werde Teil eines engagierten Teams und arbeite gemeinsam mit uns an Lösungen, die den Alltag unserer Kund\*innen bereichern

## BRAND MANAGER MOBILITY (W/M/D)

Als Brand Manager - Mobility verantwortest Du die strategische und operative Weiterentwicklung unseres Produktsegments Power (Elektrorollstühle, Scooter, Sondersteuerungen) im DACH Markt – einem der wichtigsten Geschäftsbereiche unseres Unternehmens.

### DAS SIND DEINE AUFGABEN:

- // Entwicklung und Umsetzung regionaler Go to Market Strategien im Power Segment
- // Markt, Kunden und Wettbewerbsanalysen sowie Ableitung konkreter Maßnahmen
- // Preis und Produktpositionierung sowie Forecasting im Produktportfolio
- // Erstellung von Business und Marketingplänen mit Fokus auf Geschäftsentwicklung
- // Planung, Steuerung und Durchführung von Produkteinführungen – inklusive Kampagnen, Vertriebsmaterialien und Cross funktionaler Abstimmung
- // Regionale Verantwortung für die Einführung Positionierung und aktive Steuerung des Produktportfolios Power Elektrorollstühle
- // Enge Zusammenarbeit mit globalen Marketing und Produktteams, besonders im Rahmen kommender Power Innovationen und der Next Generation Power-Einführung
- // Unterstützung des Vertriebs durch Schulungen, Argumentationshilfen und Marketingunterlagen
- // Planung und Durchführung von Kunden, Händler und Branchenevents
- // Regelmäßige Kunden und Marktbesuche zur Bedarfsermittlung und Trendbeobachtung

### DAS SIND UNSERE ANFORDERUNGEN:

- // Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft/Marketing oder vergleichbar
- // Souveräne und teamorientierte Zusammenarbeit in einer Matrixorganisation mit unterschiedlichen internen und externen Stakeholdern
- // Mind. 3 Jahre Berufserfahrung im Produktmanagement/Marketing – idealerweise im Bereich Medizintechnik oder Antriebstechnik
- // Erfahrung im Power oder Mobility Segment von Vorteil
- // Ausgeprägte Kommunikations und Networking Fähigkeiten
- // Hands on Mentalität, Eigeninitiative und hohe Selbstmotivation
- // Stark ausgeprägte organisatorische und analytische Fähigkeiten
- // Technische Affinität im Bereich Elektromobilität / elektronische Versorgungssysteme
- // Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Bitte sende uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail, inklusive Deinem frühestmöglichem Startdatum und Deiner Gehaltsvorstellung. Wir freuen uns auf Dich!

[www.SunriseMedical.de](http://www.SunriseMedical.de)

### SUNRISE MEDICAL GMBH

Larissa Pawlik, Personal  
Kahlbachring 2-4  
D-69254 Malsch/Heidelberg  
E-Mail: [candidate@sunrisemedical.de](mailto:candidate@sunrisemedical.de)

