

# IMPROVING PEOPLE'S LIVES



Sunrise Medical ist einer der Weltmarktführer in der Entwicklung, Produktion und im Vertrieb von manuellen Rollstühlen, Elektrorollstühlen, Elektromobilen und Systemen für perfektes Sitzen und Positionieren. Jeden Tag aufs Neue das Leben unserer Kunden zu verbessern, das ist unser Anspruch. Daher arbeiten wir hart an Innovationen, die mobilitätseingeschränkte Menschen in ihrem täglichen Leben unterstützen. Werden Sie Teil unseres erfolgreichen Teams, wenn Sie sich mit dieser Philosophie identifizieren können und eine leistungsorientierte Persönlichkeit sind. Weltweit arbeiten 2.600 Menschen für Sunrise Medical. In Malsch bei Heidelberg unserem weltweiten Hauptsitz sind heute ca. 300 Mitarbeiter/innen für unsere Kunden tätig.

## GEBIETSLEITER VERTRIEB NORD (W/M/D) FLENSBURG, KIEL, HAMBURG, CUXHAVEN, ROSTOCK

### DAS SIND IHRE AUFGABEN:

- // In Ihrer Rolle als Gebietsleiter (m/w/d) versetzen Sie sich in ihre Kunden hinein, verstehen Ihre Bedürfnisse und unterstützen sie bei der Auswahl und Anpassung von hochwertigen Rollstühlen und innovativen Mobilitätshilfen.
- // Auf der Vertriebsstrategie aufbauend planen Sie Kundenbesuche in Ihrer Region, führen regelmäßig Produktvorführungen sowie Schulungen durch und überzeugen durch Ihre Persönlichkeit.
- // So bauen Sie die vorhandenen Potenziale bei Ihren Bestandskunden aus und stärken Kundenbeziehungen.
- // Als erster Ansprechpartner (m/w/d) im Markt behalten Sie das Feedback Ihrer Kunden und Wettbewerbsentwicklungen im Blick und entwickeln Ihr Gebiet gemeinsam mit unseren Teams (Produktmanagement, Clinical Hub, Produktspezialisten, Vertriebsinnendienst) weiter.

### WIR BIETEN:

- // Ihre Tätigkeit unterstützt unser gemeinsames Ziel IMPROVING PEOPLE'S LIVES. Jeden Tag aufs Neue tragen Sie dazu bei, das Leben unserer Kunden zu verbessern.
- // Dabei finden Sie ein interessantes Aufgabengebiet mit vielfältigen Möglichkeiten fachlich und persönlich zu wachsen vor.
- // Wir ermöglichen eine flexible Arbeitszeitgestaltung sowie zeitweise Arbeit im Homeoffice.
- // Sunrise Medical hat eine teamorientierte und freundliche Unternehmenskultur, die Eigeninitiative und Engagement fördert.
- // Sie erhalten einen praxisorientierten Einarbeitungsplan, sowie ein strukturiertes Onboarding.
- // Wir bezahlen eine attraktive marktgerechte Vergütung.
- // Durch die Möglichkeit des Dienstradleasings fördern wir Ihre umweltfreundliche Mobilität.
- // Um den Teamgeist zu stärken und eine positive Arbeitsatmosphäre zu fördern, veranstalten wir regelmäßig Mitarbeiterfeste.
- // Zudem bieten wir eine Vielzahl betrieblicher Gesundheitsleistungen an.

### DAS SIND UNSERE ANFORDERUNGEN:

- // Abgeschlossene kaufmännische oder therapeutische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation.
- // Mindestens 3 Jahre Erfahrung im Vertrieb von medizintechnischen Produkten.
- // Ihre Begeisterung und Leidenschaft für Ihre Kunden sowie die Freude am beratenden Vertrieb zeichnen Sie aus.
- // Sie sprechen die Sprache des Kunden und können sich in ihn hineinversetzen.
- // Ihren Arbeitstag organisieren Sie gerne selbstbestimmt und eigenverantwortlich.

Bewerben Sie sich bitte mit Ihren vollständigen Unterlagen schriftlich oder per E-Mail unter Angabe des frühesten Eintrittsdatums und Ihrer Einkommensvorstellung.

[www.SunriseMedical.de](http://www.SunriseMedical.de)

### SUNRISE MEDICAL GMBH

Matthias Mohr, Personal  
Kahlbachring 2-4  
D-69254 Malsch/Heidelberg  
E-Mail: [candidate@sunrisemedical.de](mailto:candidate@sunrisemedical.de)



GEMINO

SWITCH-IT

WHITMYER

MAGIC  
Mobility

ORACING™

LECKEY®